

# Przyszłość w rękach Anioła

*Anioł Biznesu jako inwestor kapitałowy nastawiony jest na wypracowanie ponadprzeciętnych zysków w przeprowadzonej przez siebie inwestycji. Wybiera przedsięwzięcia o wysokim potencjale rozwoju, które dotyczą identyfikowanej niszy rynkowej i charakteryzują się przewagą konkurencyjną.*

O rynku Business Angels opowie nam **Przemysław Jura**, Przewodniczący Zgromadzenia Fundatorów Instytutu Nauk Ekonomicznych i Społecznych, Koordynator Ponadregionalnej Sieci Aniołów Biznesu – Innowacja



## **Dobre źródło finansowania przedsięwzięcia to najważniejsza sprawa dla każdej firmy, prawda?**

Tak, można zgodzić się z tą tezą. Analizując źródła finansowania inwestycji przedsiębiorstw, istotna jest ich dostępność i koszt pozyskanego kapitału. W przypadku finansowania inwestycji przez Anioła Biznesu (AB) mamy do czynienia z dużą dostępnością kapitału dla innowacyjnych projektów. Anioły Biznesu wypełniają lukę kapitałową, dając dostęp do kapitału młodym firmom lub pomysłodawcom nieposiadającym jeszcze działalności gospodarczej. Banki nie są skłonne do finansowania tego rodzaju początkowej fazy rozwoju przedsiębiorstw, które nie posiadają zabezpieczenia i zdolności kredytowej. Z drugiej strony wysokość kapitału niezbędnego do realizacji innowacyjnej inwestycji jest na tyle wysoka, iż środki własne pomysłodawcy są niewystarczające. Finansowanie przez Anioła Biznesu

wiąże się dodatkowo z tym, że Anioł oprócz kapitału angażuje także swoje kontakty biznesowe i czerpie ze swojego doświadczenia branżowego dla rozwoju innowacyjnego firmy.

## **Czy z pomocy Anioła Biznesu może skorzystać każde przedsiębiorstwo?**

Anioł Biznesu jako inwestor kapitałowy nastawiony jest na wypracowanie ponadprzeciętnych zysków w przeprowadzonej przez siebie inwestycji. Wybiera przedsięwzięcia o wysokim potencjale rozwoju, które dotyczą identyfikowanej niszy rynkowej i charakteryzują się przewagą konkurencyjną. Zatem Anioły Biznesu nie inwestują we wszystkie przedsięwzięcia, które do nich trafiają. Dodatkowo istotne jest to, że Sieci AB weryfikują projekty w oparciu o kryteria i preferencje inwestorów, dzięki czemu do Aniołów Biznesu trafiają tylko perspektywiczne projekty.

### W jakie branże Aniołowie inwestują najchętniej i najczęściej?

Anioły Biznesu najczęściej inwestują w branże związane z technologiami informatycznymi i rozwiązaniami internetowymi. Według przeprowadzonych badań drugą pod względem atrakcyjności dla AB branżą jest ochrona środowiska i energetyka. Pozostałymi obszarami, w które inwestują są usługi, biotechnologia i ochrona zdrowia.

### Jak przebiega współpraca z Aniołem Biznesu?

Współpraca z Aniołem rozpoczyna się od przedstawienia mu przez pomysłodawcę (bezpośrednio lub za pośrednictwem Sieci AB) skrótowego opisu przedsięwzięcia, o którego wsparcie kapitałowe ubiega się właściciel pomysłu. Po wyrażeniu wstępnego zainteresowania ze strony AB dla prezentowanego projektu rozpoczyna się etap analizowania biznesplanu i szczegółowych analiz przez inwestora lub zaangażowanych przez niego doradców. Wnikliwa analiza przedsięwzięcia kończy się pozytywną lub negatywną decyzją inwestora. W przypadku pozytywnej decyzji inwestycyjnej następuje etap negocjacji między AB a pomysłodawcą, które kończą się podpisaniem umowy inwestycyjnej i zaangażowaniem się obu stron we wspólne przedsiębiorstwo. Ostateczny kształt firmy pod względem zaangażowania kapitałowego i udziału w zyskach każdej strony jest czynnikiem indywidualnych ustaleń. Rolą Sieci Aniołów Biznesu jest wspieranie całego procesu nawiązywania współpracy między pomysłodawcą i Aniołem Biznesu.

### A kiedy współpraca się kończy?

Współpraca między Aniołem Biznesu a Pomysłodawcą kończy się po upływie od trzech do siedmiu lat. Po tym czasie wspólne przedsiębiorstwo jest w stanie zbudować swoją wartość. Wówczas następuje etap dezinwestycji, podczas którego inwestor kapitałowy sprzedaje swoje udziały innemu inwestorowi o większym potencjale finansowym, który dalej zamierza rozwijać firmę lub następuje wykup udziałów inwestora przez Pomysłodawcę. Zbycie udziału przez Anioła Biznesu daje mu możliwość wypracowania oczekiwanych zysków z inwestycji. Moment przeprowadzania etapu dezinwestycji określony jest w umowie inwestycyjnej. Współpraca obydwu stron kończy się, w momencie gdy wspólne przedsiębiorstwo jest dojrzałą firmą w fazie rozwoju.

### Gdzie przedsiębiorcy (pomysłodawcy) mogą szukać informacji nt. Business Angels i pomocy?

Przedsiębiorcy mogą znaleźć informację na temat BA w Internecie oraz na konferencjach i spotkaniach dotyczących funkcjonowania sieci Aniołów Biznesu.

W Polsce istnieje kilkanaście Sieci Aniołów Biznesu. Największe to PolBAN, Lewiatan Business Angels i Ponadregionalna Sieć Aniołów Biznesu – Innowacja (PSAB-I). Prowadzą one działania edukacyjne i informacyjne nastawione na podnoszenie świadomości w zakresie funkcjonowania sieci Aniołów Biznesu. Szkolenia, konferencje i działania medialne prowadzone przez sieci cieszą się dużym zainteresowaniem wśród przedsiębiorców, którzy chętnie zgłaszają się do nich ze swoimi pomysłami. Niedawno w Polsce powstała inicjatywa o nazwie *Association of Business Angels Networks* (ABAN), której celem jest integracja funkcjonujących w Polsce Sieci Aniołów Biznesu.

Głównym celem ABAN jest rozwój polskiego rynku *early-stage investments*, poprzez integrację inwestorów i sieci Aniołów Biznesu, współpracujących przy inwestycjach kapitałowych w dobrze rokujące firmy we wczesnych etapach rozwoju.

### Do kogo skierowane jest InvestExpo Business Meeting i skąd pomysł na jego organizację?

*InvestExpo Business Meeting* skierowane jest głównie do małych i średnich firm. To wydarzenie, na którym wysokiej klasy eksperci z dziedziny inwestycji i finansów rzucają nowe światło na zagadnienia innowacyjności na rynkach finansowych, inwestycji przedsiębiorstw w dobie poprawy koniunktury i zagadnień związanych z rozwojem MSP. To niepowtarzalna okazja dla przedsiębiorców, aby w przyjaznej atmosferze uzyskać cenną wiedzę nt. możliwości inwestowania i rozwoju ich firm. Inspiracją do rozpoczęcia realizacji wydarzeń *InvestExpo* były trafiające do Instytutu Nauk Ekonomicznych i Społecznych opinie przedstawicieli MSP i ekspertów z dziedziny ekonomii, iż brakuje w Polsce miejsca spotkań praktyków i specjalistów obejmującego tematykę finansów i inwestycji. Inicjatywa Forum Gospodarczego *InvestExpo* jest odpowiedzią na realne potrzeby przedsiębiorców i świata finansów.

### Jaka przyszłość jest planowana dla InvestExpo?

Planujemy z jeszcze większą motywacją organizować kolejne wydarzenia z cyklu *InvestExpo*. Jako Instytut Nauk Ekonomicznych i Społecznych wspólnie z naszymi partnerami podjęliśmy decyzję o realizacji spotkań *InvestExpo* w wielu miastach w Polsce i jednego dużego Forum Gospodarczego *InvestExpo* raz w roku. Pozwoli to zainteresowanym uczestniczyć w naszych spotkaniach w dogodnej dla siebie lokalizacji, dzięki czemu dotrzemy do dużej liczby przedsiębiorców z profesjonalną i praktyczną wiedzą na temat finansów i inwestycji. Nasze kolejne wydarzenia to: Warszawa, Płock, Wrocław, Kraków, Kielce, Zielona Góra, Bydgoszcz i inne. ●

REKLAMA



5 LAT DOŚWIADCZEŃ POPARTYCH SUKCESAMI.

PONAD 4 000 ANALIZ WYKONANYCH DLA KLIENTÓW.

PRZYGOTOWANIE KOMPLETNEJ DOKUMENTACJI APLIKACYJNEJ (WNIOSKI, STUDIA WYKONALNOŚCI, ANALIZY FINANSOWE - TAKŻE WNIOSKI KREDYTOWE DLA BANKÓW, BIZNES PLANY).

KOMPLEKSOWA KOORDYNACJA PROJEKTÓW I ROZLICZANIE DOTACJI.

WDROŻENIA DODATKOWYCH SYSTEMÓW INFORMATYCZNYCH: CRM, ERP, CONTROLLING, PLATFORMY E-LEARNINGOWE, ETC.

INFOLINIA: 0801 602 604, BIURO@TALENTO.PL, WWW.TALENTO.PL